

Pregled programa otvorenih radionica – 2018.

Menadžerski program

Akademija prodajnog rukovođenja	17.-19.09.
Modul 1. – 17.09. – 19.09.; ostali moduli po dogovoru s polaznicima vrijednost programa – 2,800.- €; trajanje 4 x 3 dana – 12 dana	

Menadžerske vještine

Prezentacijske vještine	23.-25.04.
vrijednost programa – 700.- €; trajanje 3 dana	
Vođenje ljudi - Leadership & Coaching	28.-30.05. i 11.-13.6.
vrijednost programa – 1,200.- €; trajanje 3 + 3 dana	
Poslovno pregovaranje	01.-03.10.
vrijednost programa – 700.- €; trajanje 3 dana	

Profesionalna prodaja

Planiranje prodajnog razgovora	19.02.
vrijednost programa – 200.- €; trajanje 1 dan	
Tehnike prikupljanje informacija	05.03.
vrijednost programa – 200.- €; trajanje 1 dan	
Uvjerljiva argumentacija	26.03.
vrijednost programa – 200.- €; trajanje 1 dan	
6 Battlefields - prodaja u konkurentskom okruženju	16.04.
vrijednost programa – 200.- €; trajanje 1 dan	
Upravljanje prigovorima	07.05.
vrijednost programa – 200.- €; trajanje 1 dan	
Zaključak razgovora i dodatna prodaja	04.06.
vrijednost programa – 200.- €; trajanje 1 dan	
DISC komunikacijsko - prodajni model	19.-20.03.
vrijednost programa – 550.- €; trajanje 2 dana	
Prodaja u 3. tisućljeću - Nove prodajne vještine	10.-12.09.
vrijednost programa – 750.- €; trajanje 3 dana	
Poslovna simulacija – Od prilike do realizacije	15.-16.10.
vrijednost programa – 550.- €; trajanje 2 dana	



“The only thing that is more expensive
than education is ignorance.”

Benjamin Franklin

- prijavu je moguće izvršiti na info@mercuri.hr
- sve navedne vrijednosti su bez PDV-a; uključuju ručak (osim jednodnevnih radionica) i osvježavajuća pića za vrijeme trajanja radionice
- mjesto održavanja radionica - Zagreb; vrijeme 9:00 - 17:00